

Afin de répondre aux pressions économiques, aux vagues de rationalisation et aux nouvelles formes d'organisation du travail, VJS supporte les entreprises québécoises visant à améliorer leur efficacité en impartissant, en Chine, certaines fonctions organisationnelles dans le but de réduire leurs coûts, d'avoir accès à notre expertise et de s'attarder aux compétences-clés qui constituent une valeur ajoutée pour l'organisation.

## SOLUTIONS VJS

### Solution standard: Impartition permanente

Support complet de ressources humaines dédiées à la gestion à long terme des activités de nos clients en Chine, sous la supervision constante de VJS. À titre d'exemple, nos champs d'expertise couvrent l'embauche de personnel œuvrant dans la gestion des approvisionnements, ventes, design et dans l'ingénierie.

### Solution non-standard : Impartition par projet

VJS offre une flexibilité sans compromis aux clients souhaitant développer de nouveaux projets, prototypes à faible coûts, ou pour les supporter durant une période de croissance rapide.

Peu importe le type de solutions, l'impartition avec **VJS** vous permet de gérer à distance et à moindre coûts des projets de *sourcing* ou de ventes en Asie, de développement de produits et design, ou en contrôle de qualité avec vos ingénieurs sur place.

Afin d'optimiser la gestion à distance et de minimiser les coûts, VJS peut ajouter un apport technologique avec un logiciel CRM (Client Relation Management) et/ou une solution RFID afin de marquer la circulation de biens entre vos bureaux du Québec et de Chine.



## L'AVANTAGE VJS

Au delà de la réduction des coûts, l'impartition libère des capitaux pour de l'investissement ailleurs dans votre compagnie, et vous permet d'éviter d'importantes dépenses reliées au développement des ventes en Chine et en Asie.



En impartissant certaines activités en Shanghai, ou ailleurs en Chine, VJS vous permettra de:

**C**oncentrer vos efforts dans les activités productives et pour le service à votre clientèle, pendant que votre équipe chinoise ajoute une valeur à la recherche et développement de vos affaires.



**É**tudier le marché chinois et construisez vos réseaux de ventes en Chine à moindre coûts avant de vous s'y établir physiquement.

**D**ébuter tout projet plus rapidement, nous avons les ressources prêtes à travailler avec vous dès aujourd'hui !

**M**inimiser les risques; avec VJS vous n'aurez pas à vous soucier des normes gouvernementales, de vols de propriétés intellectuelles et de tout autres particularités du marché chinois. Nous gérons ces risques pour vous.

## COÛTS

Les coûts de nos services d'impartition sont déterminés au cas par cas et selon la nature du projet. Cependant, nous tenons compte des éléments suivant :

- L'espace à bureau** - location, frais administratifs, électricité;
- Infrastructure** - post de travail, équipement de bureau et autres;
- R.H.** - salaires, bénéfices, coûts de recrutement;
- Télécommunications** - téléphone, fax, internet (Skype);
- Services d'un tiers** - comptables, avocats

**Pour une offre de service personnalisée, n'hésitez pas à nous rencontrer**

### Ludovic A. Viger

Développement des Affaires, Viger-Jiang  
1599, West Yan'an rd. Suite 916  
Shanghai 200050 Chine

**[lviger@vigerjiang.com](mailto:lviger@vigerjiang.com)**

Skype: ludovic.viger

Cell. 86 138.1717.5451