

La crise financière mondiale actuelle contribue au ralentissement de la croissance chinoise. Face à cette diminution spontanée de ses exportations, le gouvernement investira 586 milliards de dollar en vue de soutenir la classe moyenne. Ce plan prévoit l'amélioration de la couverture sociale et la construction d'infrastructure à travers le pays pour encourager la consommation domestique.

Avec un taux d'épargne national oscillant autour de 50%, un meilleur accès aux soins de santé et au système de pension rassurera les Chinois, et l'investissement en infrastructure fournira les emplois pour soutenir les ouvriers affectés par les fermetures d'usine. La Chine possède les fonds nécessaires afin de passer au travers la crise.



La consommation locale chinoise ne remplacera pas le moteur économique que sont les États-Unis à court terme, mais pourrait amplement supporter les ventes de nos PME Québécoises. **De plus, la situation actuelle représente une rare opportunité de positionnement stratégique en Chine tant pour les ventes que pour les approvisionnements, en se préparant pour la reprise.**

VJS croit en effet que le *timing* est excellent pour développer le marché chinois, et notre firme possède l'expertise nécessaire pour optimiser vos ventes et minimiser les risques:

Peu importe le secteur, les réseaux de distribution sont pratiquement inexistant en Chine. Chaque compagnie doit bâtir son propre réseau. Avec VJS, vous profiterez de notre vaste réseau de contacts et de notre canal de distribution établis;



Assurez-vous d'être payé! Le commerce international occasionne déjà trop souvent des surprises, VJS sera vos yeux et oreilles en Chine. Nous évaluons le degré de confiance et la stabilité financière de vos clients et prospects locaux;

Un service à la clientèle à saveur locale: **VJS** vous représente en Chine assurant un support et un suivi rapide avec vos clients. Vous bénéficierez également de notre logiciel CRM (Client Relation Manager) et de notre système RFID;

Être vos yeux et oreilles en Chine signifie aussi notre apport pour adapter vos produits/services aux particularités locales et être à l'écoute des nouvelles tendances et opportunités d'affaires pour vous;

Finalement, profitez de notre expertise logistique et légale —licences— pour les importations vers la Chine.



VJS a développé un plan d'action compréhensif qui identifie quatre principaux secteurs offrant des opportunités de vente claire et qui correspondent aux forces des PME Québécoises :

Agriculture & Alimentation

La Chine est en voie de devenir le plus important importateur dans ce secteur d'ici 2015-2020, dû à sa consommation croissante et à son manque de ressources;

Métaux, Minéraux et équipements/services connexes

Bien que la demande en matières premières diminue avec la crise, le retour à la croissance économique générera d'excellentes opportunités pour les technologies minières, minerai, métaux, papiers et plastiques recyclés;

Technologies environnementales & Équipements

L'environnement est devenu un secteur de croissance prioritaire du gouvernement Chinois. Les technologies canadiennes propres (e.g. *clean coal*) et les équipements d'épuration d'eau sont également de plus en plus en demande pour répondre aux besoins urgents en eau et à la pollution désastreuse causée par l'industrialisation ultra rapide;



Bio-industries

Le vieillissement de la population, expansion de l'assurance santé, l'important support du gouvernement central et la conscientisation grandissante de la santé stimule la croissance des biotechnologies. Plusieurs opportunités existent pour les firmes Québécoises, entre autre, pour des projets de *joint* recherche et développement (R&D) .